

Für einen Beratungskunden suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## **Manager Vertrieb Landtechnik Nordeuropa (w/m/d).**

### **Ihre Aufgaben**

Sie betreuen die Vertriebspartner in den Zielländern und unterstützen die Verkaufsberater in den Vertriebsregionen. Dabei setzen Sie die Verkaufsziele des Unternehmens um und repräsentieren die Marke vor den Kunden und bei Ausstellungen.

### **Ihr Profil:**

Neben landtechnischem Praxiswissen haben Sie ein Studium in der Agrarwirtschaft, Agrartechnik oder Betriebswirtschaft mit technischem Bezug erfolgreich absolviert. Sie haben ein ausgeprägtes kaufmännisches Verständnis und stellen eine repräsentative Persönlichkeit im Handelsumfeld dar. Als Fremdsprache beherrschen Sie mindestens die englische Sprache fließend. Hohe Reisebereitschaft ist Voraussetzung.

### **Der Arbeitgeber:**

Ihr zukünftiger Arbeitgeber ist eines der erfolgreichsten internationalen Landtechnikunternehmen.

### **Das Angebot:**

Als Manager im Vertrieb erhalten Sie volle Entfaltungsmöglichkeiten. Sie können sich in einem erfolgreichen Unternehmen international entwickeln und erhalten Zugang zu spannenden Teams und Aufgaben. Selbstverständlich ist ein überdurchschnittliches leistungsgerechtes Gehalt.

Für ausführliche Informationen zur Stelle können Sie uns jederzeit gerne anrufen. Wir freuen uns auf Ihre Unterlagen.

Johannes Ritz, Tel: 036967 50 90 61, Mob:0151 240 2000 4,  
johannes.ritz@personal-agrar.de